

Unternehmen: \_\_\_\_\_ Gz UN: \_\_\_\_\_ Gz AG: \_\_\_\_\_ Erstellt am: \_\_\_\_\_  
 Preisbasis lt. Angebotsunterlagen

Nr.	Zuschlagsträger	Basis	Zuschlag für .....		Basis für Geschäftsgemeinkosten		Zuschlag für Geschäftsgemeinkosten		Basis für Finanzierungskosten		Zuschlag für Finanzierungskosten		Basis für Wagnis und Gewinn		Zuschlag für Wagnis		Zuschlag für Gewinn		Basis + Gesamtzuschlag	Gesamtzuschlag
			%-Wert	%-Satz auf C	%-Wert C * D / 100	%-Wert C + E	%-Satz auf F	%-Wert F * G / 100	%-Wert F + H	%-Satz auf I	%-Wert I * J / 100	%-Wert I + K	%-Satz auf L	%-Wert L * M / 100	%-Satz auf L	%-Wert L * O / 100	%-Wert L + N + P	%-Satz Q - 100%		
A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N	O	P	Q	R			
1		100,00%																		
2		100,00%																		
3		100,00%																		
4		100,00%																		
5		100,00%																		
6		100,00%																		
7		100,00%																		
8		100,00%																		
9		100,00%																		
10		100,00%																		

Hinweis: Insbesondere bei der Berechnung der Zuschläge für Geschäftsgemeinkosten und Wagnis, welche zunächst als Anteil des Umsatzes ermittelt werden können, ist darauf zu achten, dass der im K2-Blatt angesetzte Prozentwert auf die richtige Basis bezogen wird.

Gz = Geschäftszahl, UN = Unternehmen, AG = Auftraggeber